

Umschulung

Kaufleute im Groß- und Außenhandel



heimerer



WIR BILDEN AUS UND WEITER.

Lehrgangsort

Heimerer Schulen, Bayerstraße 73, **80335 München**
Tel. 089 545947-0, Fax -99, muenchen@heimerer.de:

Ansprechpartner Gudrun Kurth

Starttermine (14 Monate Theorie und 7 Monate Praktikum)

12. März 2018

2. Mai 2018

Unterrichtszeiten

Montag bis Freitag 08:00 – 14:00 Uhr (Vollzeitumschulung 35 UE/Woche)

Abschluss

Prüfung vor der IHK, Abschlusszeugnis der Schule

Förderung

Die Förderung nach dem SGB II/SGB III (Bildungsgutschein) sowie durch den BfD und die Rentenversicherungsträger ist möglich.

Zugangsvoraussetzungen

- Interesse an kaufmännischen Inhalten
- Verständnis für den Umgang mit Zahlen
- Freude an Teamarbeit
- Organisationstalent
- gute Deutschkenntnisse
- Bildungsgutschein ist erforderlich

Bewerbungsunterlagen

- Anschreiben
- lückenloser, tabellarischer Lebenslauf (persönlich unterschrieben, mit E-Mail-Adresse)
- beglaubigtes Zeugnis (Ihr höchster Schul- und/oder Berufsabschluss, sofern vorhanden)
- 1 Lichtbild

„Think global“

www.heimerer.de



Inhalte der theoretischen Ausbildung

- Betriebswirtschaft/Volkswirtschaft
- Handelsbetriebslehre/Recht
- Rechnungswesen
- praxisorientiertes EDV-Training
- Organisation
- Persönlichkeitstraining
- Deutsch/Englisch (verschiedene Leistungsstufen)
- Wahlfach: Spanisch

Berufsbild

Als Groß- und Außenhandelskaufmann stehen Sie in einer alten und bedeutenden Tradition. Handel wurde zu allen denkbaren Zeiten in allen Ländern der Erde betrieben.

Handel ist interessant: Es geht aus kaufmännischer Sicht um Bedarfsanalyse, Einkauf, Verkauf, Kalkulation und Gewinnerzielung. Aber es geht auch um Kontakt zu Menschen, Austausch von Informationen und um Einblick in fremde Kulturen.

Sie sind Mittler zwischen Produzent und Großabnehmer oder Großverbraucher. Sie kaufen Waren in großen Mengen bei Herstellerfirmen im In- und Ausland ein und stellen diese gut sortiert zum Verkauf bereit. Damit erleichtern Sie Ihren Kunden – Einzelhändler, Handwerker, Weiterverarbeiter - den Einkauf. Anstatt sich an eine Vielzahl von Produzenten und Lieferanten wenden zu müssen, haben Ihre Kunden nur einen Ansprechpartner: Sie.

Berufliche Perspektiven

Nach der Umschulung beherrschen Sie alle einschlägigen kaufmännischen Aufgabenbereiche wie Einkauf, Verkauf, Kalkulation. Dadurch ergeben sich verschiedenste Einsatzmöglichkeiten für Sie bei:

- Groß- und Außenhandelsunternehmen
- Industrieunternehmen (Einkauf/Verkauf)
- Transportunternehmen
- Verlagswesen
- Ausländischen Unternehmen

Nicht zuletzt durch die EU gewinnt der Beruf der Groß- und Außenhandelskaufleute immer mehr an Bedeutung. In vielen Fällen wird die Produktion in das Ausland verlagert, der Vertrieb und die Verwaltung bleiben jedoch im Inland. Hieraus ergeben sich interessante Berufschancen auch in der Zukunft.

Weiterbildungsmöglichkeiten

- Handelsfachwirt (IHK)
- Betriebswirt (IHK)
- Bilanzbuchhalter (IHK)